Merelbeke, België (20 december 2024)

**Persbericht:**

**SOLORA VERWELKOMT JUNCTION GROWTH INVESTORS EN BNP PARIBAS FORTIS ALS NIEUWE AANDEELHOUDERS OM GROEI TE STIMULEREN EN zijn DIENSTENAANBOD UIT TE BREIDEN**

*Solora, een toonaangevende speler in zowel de bouw (EPC) als onderhoud & monitoring (O&M) van zonneparken, kondigde vandaag de met trots de investering aan door Junction Growth Investors Fund (Junction) en BNP Paribas Fortis Private Equity, die zo aan de zijde komen te staan van de oprichters Jan Van Der Haegen en Tim Weyens. Het nieuwe aandeelhouderschap zal Solora in staat stellen om zijn leidende positie in O&M in de Benelux uit te breiden en zijn EPC-activiteiten verder te doen groeien, meer bepaald in de snelgroeiende batterijsector.*

Dankzij de combinatie van Solora’s activiteiten in zowel O&M als EPC, kan Solora zijn klanten de beste langetermijnoplossing bieden: een optimaal ontwerp van een nieuwe installatie die kostenefficiëntie, onderhoudsvraagstukken en een lange levensduur bundelt en zo de ‘total cost of ownership’ optimaliseert. Door 24/7 monitoring en onderhoudsdiensten aan te bieden, garandeert Solora bovendien maximale beschikbaarheid en stroomoutput.

Met datzelfde aanbod deed het bedrijf onlangs succesvol zijn intrede op de Franse markt.

Met de komst van de nieuwe aandeelhouders tilt Solora zijn aanbod naar een hoger niveau door nu ook oplossingen voor energieopslag (‘BESS’ , afkorting voor Battery Energy Storage Systems) aan te bieden. In tegenstelling tot klassieke EPC-spelers die geen O&M-diensten aanbieden, zal Solora opnieuw beter gepositioneerd zijn om het efficiëntste ontwerp uit te werken voor zijn klanten. Dankzij zijn expertise in O&M diensten, is Solora beter geplaatst om optimaal rekening te houden met aspecten zoals downtime (het tijdelijk niet-functioneren), piekvermogen, intraday-volatiliteit en curtailment (het tijdelijk afschakelen van zonnepanelen). Als aanbieder van one-stop-shop-oplossingen zorgt Solora ervoor dat elektriciteit-opwekking, -verbruik en -opslag op elkaar worden afgestemd. Tot slot, optimaliseert Solora ook steeds de fysieke parameters, zoals onder andere de capaciteit van de netaansluiting, en financiële parameters zoals bijvoorbeeld intra-day-prijzen.

*“Er zijn veel redenen waarom commerciële en industriële klanten investeren in hernieuwbare energie en gerelateerde technologieën en diensten. Sommige investeringsbeslissingen worden gedreven door regelgeving zoals de Europese CSRD-richtlijn (Corporate Sustainability Reporting Directive) en de Vlaamse PV-verplichting voor grote industriële energieverbruikers,maar de meeste van onze klanten zien hernieuwbare energie-oplossingen als een opportuniteit. Gaande van het verminderen van hun CO2-uitstoot en hun afhankelijkheid vanfossiele brandstoffen, tot financiële optimalisatie en het verzekeren van hun operationele activiteiten door voor een deel van hun elektriciteitsverbruik te garanderen aan een vaste prijs”,* zegt**Jan Van Der Haegen**, medeoprichter van Solora*. “De toetreding van Junction Growth en BNP Paribas Fortis als aandeelhouders zal ons toelaten om ons aanbod verder uit te bouwen. Het geeft ons ook de financiële kracht om de groei te versnellen met geselecteerde overnames als er zich opportuniteiten zouden voordoen”*, besluit Jan.

*“Bij Solora streven we er altijd naar om technische oplossingen van topkwaliteit te bieden die de tand des tijds kunnen doorstaan. Daarom hebben we veel terugkerende klanten en zelfs kaderovereenkomsten. We bekijken elk project in detail met oog voor oplossingen op maat. We houden van technisch complexe projecten die voortbouwen op onze jarenlange kennis over PV-installaties en die nu wordt uitgebreid met batterijen en laadapparatuur. Als klant wil je ook een installateur die op de lange termijn voor je klaarstaat, en liefst 24/7. We waren blij kennis te maken met Junction en BNP Paribas Fortis Private Equity als deskundige investeerders, die deze uitdaging en positionering vanaf dag één begrepen”,* benadrukt **Tim Weyens**, medeoprichter van Solora*.*

*“We zijn verheugd met Solora als partner. Bij Junction investeren we in de zogenaamde enablers van de energietransitie: Europese kmo’s die de transitie mogelijk maken met ondersteunende technologie en diensten. Bij voorkeur kmo’s die zelf nog verder kunnen versnellen om op die manier de transitie een boost te geven en de aanhoudende klimaatuitdagingen te milderen. Onze eerste zes investeringen hadden vooral te maken met faciliterende technologie (vaak software) en we zijn blij dat we die nu kunnen aanvullen met een dienstverlenend bedrijf als Solora met veel technische know-how”,* zegt **Dirk Dewals**, Managing Partner van Junction*. “Bovendien zet het Junction duidelijk op de kaart bij meer mature bedrijven. Het lost ook onze belofte aan investeerders in om hun blootstelling aan een grote verscheidenheid aan risicoprofielen te bieden.”*

*“BNP Paribas Fortis heeft duurzame energie geïdentificeerd als een van zijn strategische prioriteiten. Door kapitaal naar een koolstofarme economie te laten vloeien, staan we klaar om bedrijven gedurende de hele investeringsperiode te ondersteunen in hun duurzame transitie”,* zegt **Raf Moons**, Head of BNP Paribas Fortis Private Equity*. “We beschouwen de energietransitie en de daarmee gepaard gaande elektrificatie met lokale hernieuwbare productie ook als een uitstekende opportuniteit voor de Europese industrie om haar internationale energieafhankelijkheid te verminderen. Het geeft altijd voldoening om een Belgisch bedrijf te kunnen steunen dat succesvol internationaal uitbreidt. We kijken ernaar uit om samen te werken met Junction, Jan & Tim als oprichters van Solora, en met de andere leden van het Solora-team.*

De transactie werd geadviseerd door CFI Corporate Finance, Four & Five Law en Peak Legal.

---

Voor mediavragen of meer informatie, gelieve contact op te nemen met:

**Solora**

Jan Van Der Haegen

Managing Partner

Mob. +32 478 94 86 50

Email. [jan@solora.be](mailto:jan@solora.be)

**---**

**Solora**

Solora is een echte expert in commerciële en industriële zonnepaneleninstallaties (PV-installaties). De afgelopen 10 jaar heeft het bedrijf in België en Nederland een portfolio van onderhoud- en monitoringdiensten (O&M) opgebouwd voor 1.500 PV-installaties. Dat stemt overeen met 1,2 kilowattpiek (kWp). Gezien de erkende sterke technische expertise en hoge klanttevredenheid vroegen veel klanten Solora ook om nieuwe PV-installaties te bouwen. Als gevolg daarvan heeft Solora de voorbije 3 jaar ruim 100 megawattpiek (MWp) aan PV-installaties geplaatst, wat overeenstemt met meer dan 250.000 zonnepanelen.

<https://solora.be/>

**BNP Paribas Fortis Private Equity**

BNP Paribas Fortis Private Equity, de risicokapitaalvennootschap van BNP Paribas Fortis, is al sinds 1981 actief op de private-equitymarkt in België. BNP Paribas Fortis Private Equity neemt minderheidsparticipaties en verschaft mezzaninefinanciering aan performante ondernemingen. Bovendien is BNP Paribas Fortis Private Equity actief als investeerder in gespecialiseerde venture-capital- en private-equityfondsen die aanwezig zijn op de Belgische markt. BNP Paribas Fortis Private Equity heeft onder meer directe participaties in Studio 100, Konings, Penne, Quality Assistance, Hannecard, PointChaud et Ecosteryl.

<https://www.bnpparibasfortis.be/nl/public/private-banking/beleggen/private-equity>

**Junction**

Junction Growth Investors is een investeringsfonds dat zich volledig richt op de energietransitie. Het fonds heeft een lange termijn investeringshorizon en heeft het SFDR artikel 9 label vanwege zijn focus op het reduceren van CO2-uitstoot.

Junction investeert kapitaal in niet-beursgenoteerde Europese scale-ups en KMOs om verdere groei en schaalgrootte te verwezenlijken. Het investeringsteam is een combinatie van bekroonde ondernemers en investeringsprofessionals met een bewezen trackrecord in internationaal succesvolle energie(-tech)bedrijven, zoals onder meer Lampiris, REstore (Cleantech-deal van het jaar 2017), sonnen (Cleantech-deal van het jaar 2019), tiko en tado°.

<https://junctiongrowthinvestors.com/>